证券代码：002372 证券简称：伟星新材

**浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2015-011

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 国金证券：郑晓刚。 |
| **时间** | 2015年11月12日 |
| **地点** | 公司 |
| **上市公司接待人员姓名** | 谭梅、李晓明 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1、公司的产能情况以及主营产品的市占率？答：公司总产能15万吨左右。目前占公司主营业务收入比例最高的PPR管道，其全国的市场占有率为5-6%左右；PE管道和HDPE双壁波纹管等主营产品的市占率在5%以下。2、公司产品的运输半径如何？答：公司小口径产品运输半径相对较大，1000公里左右；大口径产品运输半径一般为500公里左右。3、未来如何保持当前的业绩增速，零售和工程业务如何规划？答：公司坚持“零售为先，工程并举”的经营策略，一方面继续完善渠道建设和布局，做好星管家服务，放大渠道功能，促进零售业务稳步增长；另一方面在控制经营风险的前提下，积极开拓工程业务，促进销售规模的提升。4、公司对地下管廊政策的看法？答：地下管廊作为国家重点支持的民生工程，是一项创新城市基础设施建设的重要举措，如果能做好的确是可以消除“马路拉链”、“空中蜘蛛网”等突出问题的；地下管廊的使用和推广在欧洲已经很成熟，具有一定的可操作性。我认为要建好这个工程，政府的主导作用和协调机制以及运营模式等很重要，从规划到实施、从试点到全面推开会有一个过程，不会立马见成效。5、公司主要有哪些产品用于地下管廊？目前是否已经取得订单？答：目前公司产品应用于城市地下管网建设的主要有PE供水管、PE燃气管、HDPE双壁波纹管等。地下管廊的建设需先设计、再建廊体，再铺设管道，目前试点城市总体还处于设计阶段，批量的订单业务极少。6、公司今年的经营目标以及业绩情况？答：公司2015年的经营目标为：营业收入力争达到27.20亿元，成本及费用力争控制在22.10亿元左右；预计全年净利润较上年同期增长0—30%。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2015年11月12日 |